

# OPERATIONS AND INNOVATION MANAGEMENT

## CIVILINGENIØR



**Det 21. århundrede stiller krav til udvikling af nye koncepter for fremtidens produkter og produktionsformer i en globaliseret verden.**

Dette kræver en international forståelse og innovativ kombination af nye og tilpassede teknologier. For at det kan fungere i praksis, kræver det indsigt i ledelsesformer, der matcher fremtidens krav til virksomheder og organisationer på det globale marked.

### 1. SEMESTER

På 1. semester lærer du om virksomhedens innovations- og integrationsprocesser ud fra et strategisk internationalt ledelsesperspektiv. Desuden lærer du at analysere og udvikle innovative, helhedsorienterede og integrerede løsninger. Projekteksempel: En producent af elektronisk lydudstyr har behov for nye produkttyper, der rammer nye markedsbehov - foreslå ændringer, som sikrer systematik i frembringelse af idéer og koncepter.

### 2. SEMESTER

På 2. semester får du indsigt i ledelse og gennemførelse af internationale, teknologiske og organisatoriske forandringsprojekter. På semestret lærer du at analysere og tilrettelægge komplicerede forandringsprocesser i et internationalt forretningsmiljø.

### 3. SEMESTER

På 3. semester er formålet at give dig international arbejdserfaring, og derfor forventes det, at du gennemfører et virksomhedsophold i udlandet. Under virksomhedsopholdet udarbejdes der et projekt. Projektet giver mulighed for at arbejde med global forretningsudvikling i praksis, hvor et eller flere af temaerne fra 1. og 2. semester indgår.

Gennem både virksomhedsophold og projekt får du, ved at indgå i et internationalt miljø, en forståelse for den globale forretningsudvikling i praksis.

### UDDANNELSEN KORT

#### ADGANGSKRAV

Følgende bachelor- og diplomingeniøruddannelser giver adgang til kandidatuddannelsen som civilingeniør (cand.polyt.) i Operations and Innovation Management (Værdikæder og Innovationsledelse):

- Globale Forretningssystemer
- Eksportteknologi, diplomingeniør
- Informationsteknologi

#### FÅ VIDEN OM

- Strategisk planlægning og ledelse
- Globalisering og ledelse af globale værdikæder
- Business intelligens og måling af global performance
- Planlægning og ledelse af teknologiske og organisatoriske forandringer

#### STUDIEBY Aalborg

#### FÅ FX JOB SOM

- Projektleder
- Area Sales Manager
- Outsourcing Chef
- konsulent
- Strategic Purchaser
- Head of Sales and Operations

### HAR DU SPØRGSMÅL?

#### Hjemmeside:

[SES.AAU.DK](http://SES.AAU.DK)

#### Studiets vejleder:

[gbe.sg@ses.aau.dk](mailto:gbe.sg@ses.aau.dk)

#### AAU's centrale studievejledning:

[STUDIEVEJLEDNING@AAU.DK](mailto:STUDIEVEJLEDNING@AAU.DK)  
9940 9440

#### Sådan søger du optagelse:

[WWW.AAU.DK/UDDANNELSER/OPTAGELSE/KANDIDAT/ANSOEGNING-OG-FRISTER/](http://WWW.AAU.DK/UDDANNELSER/OPTAGELSE/KANDIDAT/ANSOEGNING-OG-FRISTER/)





#### 4. SEMESTER

På 4. semester udarbejder du dit kandidatspeciale. Formålet med projektet er at få teoretisk og praktisk indsigt i et valgfrit speciale inden for global forretningsudvikling. Projektet udarbejdes som oftest i tæt samarbejde med en international virksomhed eller i samarbejde med internationale forskere.

Kandidatspecialet kan have karakter af industrielt udviklingsarbejde, videreudvikling eller egentlig forskning. Afgangsprojektet kan omfatte helt nye emner eller være en forlængelse af projektet på 3. semester.

#### UDLANDS- OG VIRKSOMHEDSOPHOLD

På kandidatuddannelsens 3. semester har du mulighed for at tage på virksomhedsophold enten i en dansk eller udenlandsk virksomhed eller studere et semester på et udenlandsk universitet.

AAU har samarbejdsaftaler med universiteter over hele verden, ligesom fagmiljøet bag uddannelserne også har en lang række internationale kontakter i forbindelse med virksomhedsaftaler.

#### JOB OG KARRIERE

Med en civilingeniøruddannelse i Operations and Innovation Management kan du varetage ledelsesmæssige opgaver i et internationalt perspektiv, og din profil er attraktiv for mange typer af virksomheder. Dit fremtidige job kan fx være projektleder, Area Sales Manager, Outsourcing Chef, konsulent, Strategic Purchaser eller Head of Sales and Operations.



#### TIDLIGERE STUDERENDE FORTÆLLER ...

Uddannelsen har givet mig gode generalist-færdigheder og bred viden om mange emner. Det betyder, at jeg i dag kan møde kunder, partnere og kolleger på alle niveauer – lige fra direktøren til den tekniske ekspert – og hurtigt sætte mig ind i deres udfordringer, hvilket er essentielt i min funktion. Samtidig minder uddannelsen meget om, hvordan man arbejder i erhvervslivet.

At jeg allerede som studerende samarbejdede tæt sammen med virksomheder om deres problemstillinger betød, at jeg fik lært, hvordan tingene faktisk fungerer ude i erhvervslivet, og jeg lærte at sætte mig ind i forskellige problemstillinger. Præcis som jeg også gør i dag som konsulent. Så hele den måde man lærer på, når man læser på Aalborg Universitet, er meget lig den virkelige verden.”

PETER-EMIL IVERSEN,  
TIDLIGERE STUDERENDE,  
NU SENIOR CONSULTANT VED NNIT

